



# Wine Meridian

Read It, Taste It

*Italian daily news for key players and wine lovers*

## *Offerta di Lavoro*

*Wine Export Manager Senior e Junior*



*AZIENDA Il nostro cliente è un autorevole gruppo vitivinicolo italiano: al suo interno aziende importanti del panorama nazionale, marchi conosciuti a livello internazionale. Questa posizione è aperta a chi lavora già come Wine Export Manager ma anche a chi aspira al ruolo, possiede delle competenze di base e sta cercando il contesto giusto all'interno del quale crescere. POSIZIONE Per questa selezione valuteremo due tipologie di profili professionali: Senior e Junior. A seconda del livello di esperienza la persona inserita sarà coinvolta: in attività di sviluppo del mercato Europa, con un focus sull'attività di crescita del portafoglio clienti, possibilmente grazie anche a un proprio network di contatti commerciali (senior); nel presidio di mercati già consolidati, dove è necessario fidelizzare i rapporti e rafforzare la presenza del brand attraverso la gestione dei partner e dei canali distributivi attivi (junior); In generale, la persona che sarà scelta avrà lo scopo -in accordo con la Direzione Commerciale- di definire e attuare le strategie di vendita e di marketing per i mercati assegnati. Nello specifico le attività assegnate (con più o meno*



# Wine Meridian

Read It, Taste It

*Italian daily news for key players and wine lovers*

autonomia) riguarderanno: il raggiungimento degli obiettivi di budget nelle aree di competenza; la definizione degli accordi di distribuzione; l'affiancamento delle reti vendita locali a livello di formazione sul prodotto e supporto al trade (horeca) con mirate iniziative di marketing (serate di presentazione prodotti); la preparazione accurata e partecipazione alle principali fiere di settore (pianificare appuntamenti e utilizzare al meglio queste opportunità per incontrare clienti attuali e potenziali); l'analisi dei dati di vendita forniti dal sales analyst. Il ruolo prevede un'importante quota di tempo passata all'estero (circa il 50%) ma si manterrà anche in stretto e continuo contatto con la azienda e con tutte le funzioni chiave, in modo da trasferire le esigenze del mercato e contribuire alla soluzione di eventuali problematiche.

**REQUISITI** Come Wine Export Manager Sr candidatevi se: avete maturato una significativa esperienza come area manager, preferibilmente seguendo i paesi Europei, per un'azienda vinicola con prodotti di fascia prezzo medio-alta o alta, avete una visione già chiara dei mercati europei e la conoscenza dei principali players, oltre che delle strategie di approccio adeguate ai diversi canali e target, possedete già una solida formazione sul prodotto-vino (magari attraverso il percorso per Sommelier o simili). Se invece aspirate al ruolo ma siete all'inizio del vostro percorso, sappiate che valuteremo innanzitutto: una formazione basilare ma specifica sul prodotto vino e/o sulle sue dinamiche commerciali; un'indole commerciale e uno standing relazionale adeguato alla fascia prodotto e al brand che si andrà a rappresentare; la flessibilità e la velocità di apprendimento; in generale tutte quelle soft skill che lasciano intravedere le potenzialità di crescita di una persona (atteggiamento propositivo, reattività, perspicacia, commitment, ); motivazione a crescere. Per concludere il quadro dei requisiti cerchiamo persone che parlino fluentemente inglese (una seconda lingua auspicata è il tedesco), capaci di mettersi in gioco e di fare proprio il brand dell'azienda, dotate di un forte orientamento agli obiettivi e di doti comunicative. Per candidarsi alla posizione: <http://cvrouter.com/U5V7G3>