

Offerta di Lavoro

General Manager



AZIENDA Il nostro cliente è una storica azienda vitivinicola friulana a conduzione familiare, che produce e imbottiglia all'origine vini tipici del territorio. La proprietà necessita di una figura di general manager che sappia da un lato dare ulteriore sviluppo alla commercializzazione del prodotto, soprattutto nei mercati esteri, dall'altro portare avanti il programma di riorganizzazione interna deliberato dal CDA con l'obiettivo di garantire la continuità e la prosperità dell'impresa. POSIZIONE Rispondendo direttamente al CDA, il Direttore d'azienda avrà come focus principale il raggiungimento degli obiettivi commerciali e di bilancio dell'azienda, mediante un'attenta organizzazione dei processi interni e l'apertura di nuovi canali e nuovi mercati sia sul territorio italiano che estero, gestendo nel contempo le relazioni commerciali già esistenti. Il ruolo, entrando nel dettaglio, prevede queste attività: concordare con la proprietà un Business Plan per pianificare la crescita del fatturato e della marginalità, sia aumentando la penetrazione nei mercati già serviti, sia attraverso l'apertura di nuovi canali commerciali nel mercato globale, sia ancora



Wine Meridian

Read It, Taste It

Italian daily news for key players and wine lovers

intervenendo nelle efficienze interne;elaborare il budget annuale e verificare periodicamente landamento del conto economico, con un focus particolare sulla marginalità; ristrutturare e potenziare la forza vendita Italia ed estero, con lobiettivo di allineare i volumi di vendita al potenziale produttivo dellazienda;supervisionare, gestire e migliorare lorganizzazione interna in tutte le aree: agronomica, vinicola, amministrativa e commerciale; coordinare il personale interno sia fisso che avventizio, anche attraverso i responsabili di area;Nella fase iniziale è prevista una presenza più intensa della figura in azienda, al fine di prendere visione dellorganizzazione interna e di impostare le attività della forza vendita nei vari mercati. Sono ovviamente previste trasferte allestero sia in Europa che negli Stati Uniti e Far East, ma il ruolo manageriale privilegerà le attività di coordinamento e supporto alle risorse già presenti in azienda.REQUISITIPer assumere in modo autorevole la direzione dellazienda riteniamo siano necessari minimo 10 anni esperienza in ruoli commerciali orientati allo sviluppo dellexport e/o nella direzione generale di PMI del vino, con esperienza concreta di gestione e organizzazione anche dei processi interni.Parte dellautorevolezza deriverà anche da unimpostazione personale e professionale solida e credibile, da una consuetudine a prendere decisioni sulla base di elementi oggettivi e in funzione delle strategie concordate con la governance. A chiudere il cerchio delle competenze non deve mancare unottima conoscenza della lingua inglese e uno spiccato senso per lo sviluppo del business.Lazienda è disponibile a mettere a disposizione un locale uso foresteria per candidati residenti fuori zona.Link per candidarsi: <https://cvrouter.com/T6X0G4>