

Bosio Family Estates ha acquisito Contrada Rivella mettendo un presidio nel Monferrato

scritto da Claudia Meo | 31 Marzo 2026



Il gruppo Bosio Family Estates consolida la sua leadership in Piemonte completando l'acquisizione di Contrada Rivella nell'agosto 2025. L'operazione permette l'ingresso strategico nel Monferrato, integrando vitigni identitari come il Ruchè e il Timorasso. Sotto la guida di Luca Bosio, la cantina manterrà la sua identità storica puntando a una crescita competitiva sui mercati internazionali.

Bosio Family Estates prosegue il proprio percorso di crescita in Piemonte con **l'acquisizione di Contrada Rivella**, realtà con sede a Castagnole delle Lanze. La recente operazione,

finalizzata nell'agosto 2025, segna un passaggio strategico per il gruppo, che amplia così la propria presenza territoriale affiancando al presidio nelle Langhe un posizionamento strutturato nel Monferrato.

Si tratta del terzo contesto produttivo, dopo la cantina Bosio a Santo Stefano Belbo e Bel Colle a Verduno, che Bosio decide di sviluppare in Piemonte, un segnale chiaro di una strategia che non punta alla dispersione, ma al radicamento

[Contrada Rivella](#), oggi **parte integrante del sito UNESCO "Paesaggi Vitivinicoli del Piemonte: Langhe Roero e Monferrato"** nasce tra gli anni Sessanta e Settanta per iniziativa di Renato Sobrino, che pionieristicamente avviò l'attività nel garage dei genitori, costruendo nel tempo una cantina riconosciuta per un lavoro fondato su coerenza produttiva e forte legame con il territorio. Un percorso cresciuto mantenendo una chiara identità piemontese, che oggi entra a far parte del più ampio universo Bosio.



Contrada Rivella Colli Tortonesi Timorasso

L'
in
gr
es
so
di
Co
nt
ra
da
Ri
ve
ll
a
co
ns
en

te
a
Bo
si
o
Fa
mi
ly
Es
ta
te
s
di
in
te
gr
ar
e
nu
ov
e
de
no
mi
na
zi
on
i
e
vi
ti
gn
i,
ra
ff
or
za

nd
o
l'
of
fe
rt
a
su
un
'a
re
a
—
il
Mo
nf
er
ra
to
—
se
mp
re
pi
ù
ce
nt
ra
le
ne
ll
a
le
tt
ur
a
co

nt
em
po
ra
ne
a
de
l
Pi
em
on
te
vi
ti
vi
ni
co
lo
.
In
pa
rt
ic
ol
ar
e,
l'
op
er
az
io
ne
po
rt
a
in
do

te
pr
od
uz
io
ni
le
ga
te
a
de
no
mi
na
zi
on
i
di
pr
eg
io
co
me
il
N
iz
za
D
OC
G,
il
Ga
vi
DO
CG
e
il

R
uc
hè
d
i
Ca
st
ag
no
le
Mo
nf
er
ra
to
DO
CG
,
e
vi
ti
gn
i
id
en
ti
ta
ri
co
me
il
T
im
or
as
so
,

am
pl
ia
nd
o
il
ra
gg
io
d'
az
io
ne
ri
sp
et
to
al
fo
cu
s
st
or
ic
o
su
i
gr
an
di
ro
ss
i
di
La
ng
a,

su
Ba
rb
er
a
e
Mo
sc
at
o.

Da
l
pu
nt
o
di
vi
st
a
st
ra
te
gi
co
l'
ac
qu
is
iz
io
ne
no
n
ra
pp
re



Contrada Rivella Nizza

se
nt
a
un
ca
mb
io
di
ro
tt
a,
ma
un
'e
st
en
si
on
e
co
er
en
te
de
l
mo
de
ll
o
Bo
si
o:
la
vo
ra
re
su

te
rr
it
or
i
di
st
in
ti
vi
,
va
lo
ri
zz
an
do
le
sp
ec
if
ic
it
à
lo
ca
li
e
ma
nt
en
en
do
un
'o
ff
er

ta
am
pi
a,
ca
pa
ce
di
di
al
og
ar
e
co
n
me
rc
at
i
in
te
rn
az
io
na
li
di
ve
rs
i.
Il
gr
up
po
,
gi
à

at
ti
vo
co
n
pi
ù
ma
rc
hi
e
li
ne
e
di
pr
od
ot
to
e
co
n
un
a
pr
es
en
za
co
ns
ol
id
at
a
tr
a
l'

un
iv
er
so
de
i
ro
ss
i
di
pr
eg
io
de
ll
e
La
ng
he
e
la
sp
ec
if
ic
it
à
de
l
Mo
sc
at
o
d'
As
ti
,

ag
gi
un
ge
co
sì
un
ul
te
ri
or
e
ta
ss
el
lo
al
pr
op
ri
o
po
si
zi
on
am
en
to
.

La gestione della nuova realtà è affidata a Luca Bosio, con l'obiettivo dichiarato di mantenere continuità con il lavoro costruito da Renato Sobrino e allo stesso tempo sviluppare nuove opportunità. Il tema non è la trasformazione della cantina, ma la sua integrazione in un sistema più ampio, capace di sostenerne la crescita senza snaturarne l'identità .

Per Bosio Family Estates, l'operazione su Contrada Rivella si inserisce quindi in una logica precisa: **consolidare la presenza in Piemonte attraverso realtà complementari**, ampliando il portafoglio prodotti e rafforzando la capacità di presidiare mercati e segmenti differenti. L'ingresso nel Monferrato, con denominazioni e vitigni sempre più richiesti, rappresenta in questo senso un passaggio chiave: non solo per la diversificazione produttiva, ma per la costruzione di un'offerta ancora più articolata e **competitiva sul piano internazionale**.

Bosio Family Estates su Instagram: @bosiofamilyestates

Punti chiave

1. **Espansione nel Monferrato attraverso l'acquisizione strategica della storica realtà Contrada Rivella a Castagnole delle Lanze.**
2. **Diversificazione del portafoglio** con l'inserimento di denominazioni di pregio quali Nizza DOCG, Ruchè e il vitigno Timorasso.
3. **Continuità gestionale garantita da Luca Bosio per preservare l'eredità produttiva** pionieristica fondata da Renato Sobrino.
4. **Radicamento territoriale piemontese che affianca le nuove produzioni ai presidi storici** nelle Langhe e a Verduno.