

Corso vendita diretta di vino in cantina: un pomeriggio formativo per aumentare lo scontrino medio del tuo wine shop

scritto da Redazione Wine Meridian | 1 Gennaio 2025



Scopri come trasformare ogni incontro con il cliente in un'opportunità commerciale concreta.

Vuoi aumentare le tue vendite e trasformare ogni visita in cantina in un'opportunità commerciale? Il Direct-to-Consumer è il modello che sta rivoluzionando il settore vinicolo, e con il corso "Vendita di vino in cantina" di Wine Tourism Hub scoprirai le tecniche pratiche per **aumentare lo scontrino medio, fidelizzare i clienti** e far crescere concretamente la

tua attività enoturistica.

Il corso "Vendita di vino in cantina", che si svolgerà martedì 6 maggio dalle ore 14.00 alle ore 18.00, si propone di fornire strumenti pratici ed esempi concreti di successo che hanno permesso ad altre cantine di vendere migliaia di bottiglie in più. Si tratta di capire cosa il cliente sta cercando e come soddisfare le sue esigenze in modo autentico, senza mai perdere di vista il valore della relazione.

Cosa imparerai durante il corso

Il corso copre tematiche fondamentali per aumentare lo scontrino medio e migliorare le capacità di vendita, tra cui:

- **Come creare una connessione autentica con il cliente:** Imparare a leggere e comprendere le esigenze del cliente per costruire una relazione duratura.
- **Tecniche per raccontare il vino:** Saper raccontare il prodotto in modo coinvolgente è fondamentale. Imparerai a presentare il vino non solo come un prodotto, ma come un'esperienza da vivere.
- **Strategie pratiche per aumentare le vendite:** Scopri piccole tattiche che puoi applicare immediatamente per aumentare le possibilità di vendita durante ogni visita.
- **Le migliori pratiche internazionali:** Studierai esempi concreti di come le cantine in USA, Australia, Sud Africa e Alsazia approcciano la vendita diretta, adattando la propria comunicazione e strategia alle caratteristiche dei diversi mercati.
- **Gestione della trattativa di vendita:** Ogni fase della vendita è importante. Impara come impostare una trattativa efficace, dalla preparazione alla conclusione.

Quando e dove partecipare

▪ **Quando:** 6 maggio 2025, dalle 14:00 alle 18:00

▪ **Dove:** Modalità digitale

Iscriviti subito!

Scrivi a formazione@winemeridian.com per maggiori informazioni.

Acquista il pacchetto formativo completo WTH Academy Focus

Il corso “Vendita in cantina” è il primo dei quattro appuntamenti previsti per il mese di maggio nel contesto del pacchetto **WTH Academy Focus**. Si tratta di un percorso innovativo, pensato per le cantine che vogliono migliorare l'accoglienza enoturistica e potenziare la propria capacità di vendita diretta. Ogni corso offre strumenti pratici e aggiornamenti per affrontare con successo la sfida della vendita diretta al consumatore finale attraverso la costruzione di un wine club o la digitalizzazione.

Scopri gli altri appuntamenti di WTH Academy Focus:

[**Clicca qui!**](#)