

# Vino australiano: percorso virtuoso per riscrivere la propria identità

scritto da Emanuele Fiorio | 2 Febbraio 2025



L'Australia punta a riscrivere l'identità del suo vino, puntando su qualità, sostenibilità e innovazione. Con una nuova generazione di produttori, l'impegno per la sostenibilità e strategie mirate a conquistare i giovani, l'industria vinicola si allontana dalla produzione di massa per abbracciare autenticità e rispetto del territorio. Un viaggio virtuoso che sta cambiando la percezione globale del vino australiano.

L'industria vinicola australiana sta vivendo una rivoluzione silenziosa ma potente, che mira a riformulare l'immagine del suo vino nei mercati internazionali. Dopo anni di difficoltà legate ai dazi imposti dalla Cina, alla sovrapproduzione e ai

pregiudizi su un'offerta percepita come standardizzata e di basso valore, l'Australia sta emergendo con una nuova identità basata su qualità, diversità e sostenibilità.

Il passato non troppo lontano del vino australiano ha lasciato segni evidenti, specialmente sul mercato statunitense, dove il nome dell'Australia è stato spesso associato a vini economici e poco distintivi, come il celebre Yellow Tail, venduto a prezzi accessibili ma spesso considerato simbolo di un'offerta vinicola di massa. Tuttavia, una nuova generazione di produttori, importatori e istituzioni come Wine Australia sta modificando questa percezione, investendo in innovazione, comunicazione e valorizzazione delle peculiarità regionali.

Ma "non è tutto oro quel che luccica", [la situazione del vino australiano](#) si muove tra segnali contrastanti: una produzione ancora sottotonno, scorte in diminuzione e un mercato che stenta a riprendersi del tutto. Tuttavia dopo il crollo delle esportazioni verso la Cina, passate da 1,24 miliardi di dollari australiani nel 2019 a un solo milione nel 2023 (a causa dei dazi cinesi fino al 218,4%), la recente eliminazione dei dazi ha riaperto importanti prospettive. Nel settembre 2024, il valore totale delle esportazioni di vino australiano è aumentato del 34%, raggiungendo 2,39 miliardi di dollari, nonostante un incremento di volume più modesto (+7%). Ciò evidenzia un cambiamento significativo: meno quantità, ma maggiore valore per bottiglia.

Un caso emblematico è il mercato export statunitense, dove le esportazioni in volume sono diminuite del 16% per via del calo del vino sfuso (-29%), ma il valore medio per litro è aumentato del 10%. Questa tendenza sottolinea come il settore si stia progressivamente allontanando dalla produzione di massa per concentrarsi su vini di maggior qualità.

Tra le aree più dinamiche spicca la Tasmania, il cui clima fresco e la vocazione per i vini di qualità hanno catturato l'attenzione internazionale. Con una superficie vitata che è

cresciuta in media del 5% annuo negli ultimi 15 anni, oggi l'isola produce principalmente Pinot Noir, Chardonnay e vini spumanti metodo tradizionale, venduti a un **prezzo medio superiore a 22 dollari al litro, contro i meno di 4 dollari del resto d'Australia.**

**Margaret River**, invece, rappresenta una delle regioni più prestigiose per la produzione di Cabernet Sauvignon e Chardonnay. Con un'incidenza minima sul volume totale nazionale (1,5%), questa regione si distingue per la **qualità straordinaria dei suoi vini**, regolarmente premiati dalle principali pubblicazioni di settore. Anche il valore delle esportazioni di questa regione è cresciuto del 19,7%, confermando il suo ruolo cruciale nella rinascita del vino australiano.

Il successo dell'Australia vinicola è alimentato da **programmi collaborativi che promuovono l'educazione tecnica e la condivisione delle conoscenze tra produttori**. Nella Stato di Victoria, il workshop "Pinot Massif" rappresenta un esempio virtuoso: i produttori analizzano i loro vini attraverso sessioni di degustazione alla cieca e discutono strategie di viticoltura e vinificazione per migliorare la qualità. Margaret River adotta un approccio simile, con degustazioni dedicate ai vini di singoli appezzamenti, utili a comprendere le variabili che influenzano l'espressione del terroir.

In parallelo, la **sostenibilità è diventata una priorità per molte aziende**. Programmi come Sustainable Winegrowing Australia stanno aiutando i produttori a ridurre l'uso di acqua ed energia, migliorare la biodiversità e rafforzare le relazioni lungo la filiera. Ad oggi, 837 membri sono certificati, con un obiettivo ambizioso di raddoppiare questo numero nei prossimi 18 mesi.

Per conquistare i giovani consumatori, **l'industria australiana ha compreso l'importanza di adattare la sua comunicazione**. Secondo Wine Intelligence, solo il 50% dei circa 200 milioni

di consumatori regolari di vino nei principali mercati di esportazione conosce il vino australiano, e appena 42 milioni lo consumano. Tuttavia, le nuove generazioni mostrano un forte interesse per marchi che riflettono valori ambientali e culturali, il 75% della Generazione Z considera essenziali le pratiche sostenibili di un'azienda.

Margaret River si distingue anche per il suo **impegno verso la cultura indigena**. Aziende come Cullen Wines stanno integrando le conoscenze tradizionali dei popoli aborigeni nelle pratiche agricole, sottolineando l'importanza di un approccio rispettoso della natura e del territorio.

La rinascita del vino australiano non è solo un fenomeno economico, ma una trasformazione culturale che abbraccia innovazione, sostenibilità e autenticità. Attraverso un mix di vini di alta qualità, comunicazione mirata e un profondo rispetto per il territorio, l'Australia sta conquistando nuovi mercati e **cambiando la percezione globale della sua offerta**.

La rinascita del vino australiano dimostra come un settore possa **riscrivere la propria identità** puntando su qualità, sostenibilità e innovazione. Questo viaggio non è solo una questione di numeri, ma il simbolo di un **nuovo modo di raccontare il vino**: più autentico, consapevole e in sintonia con le aspettative di un mondo che cambia. L'Australia del vino non è più solo una terra di grandi quantità, ma un esempio di come tradizione e modernità possano fondersi per creare un futuro brillante.

---

## Punti chiave:

1. **Nuova identità per il vino australiano:** Dopo anni di difficoltà legate ai dazi cinesi, sovrapproduzione e percezioni negative, l'Australia punta su qualità,

diversità e sostenibilità per cambiare l'immagine globale del suo vino.

2. **Dati export in ripresa:** Nonostante una riduzione dei volumi (-16% negli USA), il valore medio per litro esportato è in crescita (+10%), evidenziando un focus su vini di qualità superiore.
3. **Focus regionale:** La Tasmania si distingue per vini premium come Pinot Noir e spumanti, mentre Margaret River è simbolo di eccellenza con Cabernet Sauvignon e Chardonnay, trainando il rinascimento del vino australiano.
4. **Innovazione e sostenibilità come pilastri:** Programmi come Sustainable Winegrowing Australia promuovono pratiche sostenibili, riduzione dell'impatto ambientale e biodiversità, coinvolgendo oltre 837 produttori.
5. **Comunicazione mirata alle nuove generazioni:** Per attrarre i giovani, il settore investe su valori come sostenibilità e autenticità, rispondendo alle richieste della Generazione Z, che premia i marchi rispettosi dell'ambiente e delle culture locali.