

Il vino pregiato non soffre la crisi

scritto da Redazione Wine Meridian | 24 Marzo 2022



I super ricchi scommettono sul vino pregiato come primario asset di investimento. Secondo l'autorevole Knight Frank Luxury Investment Index infatti il settore del "fine wine" ha registrato la crescita più alta tra gli investimenti nel lusso nel 2021 con un +16%, che diventa addirittura +137% se si tengono in considerazione gli ultimi 10 anni, come sottolineato da un recente approfondimento di Spear's Magazine.

Nonostante la pandemia, le difficoltà della catena di approvvigionamento e i tragici fatti che riguardano il conflitto attualmente in corso, **il mercato dei vini pregiati si sta dimostrando molto solido:** l'indice Liv-ex 100, che misura l'andamento del mercato dei vini pregiati, nel 2021 ha registrato un boom con un +23% e anche nel 2022 si è aperto in

crescita con un +1,8% per il mese di gennaio. Un incremento trainato dal consumo delle etichette di pregio all'interno dei locali di ristorazione italiana: i dati Istat descrivono una crescita nel 2021 del 22,3% nelle vendite di food & wine all'interno dei canali della ristorazione italiana e il 35% dei consumatori prevede una crescita della spesa per l'acquisto di bottiglie di alta gamma al ristorante per il 2022 (ricerca **Nomisma – Wine Monitor** commissionata dall'Istituto Grandi Marchi). **Il settore dei vini pregiati presenta grandi margini di potenzialità anche verso le nuove generazioni:** secondo il **Luxury Market Report** della celebre casa d'aste Christie's riportato recentemente dal **Financial Times**, il 24% delle vendite che hanno riguardato vini pregiati e spirits sono stati acquistati dai Millennial.

In Italia, invece, secondo una recente ricerca promossa da **Intesa Sanpaolo Private Banking** dal titolo "Collezionisti e Valore dell'Arte in Italia", il vino pregiato risulta essere collezionato solamente dall'1% dei rispondenti contro il 21% di appassionati di dipinti e pitture, seguiti dal 17% per le fotografie e dal 16% per sculture e opere su carta, evidenziando quindi un forte margine di crescita nel nostro Paese rispetto alle stime mondiali. Sono diverse le motivazioni dietro a questo vero e proprio boom: in primo luogo **il vino ha una bassa correlazione con i mercati economici più tradizionali**, condizione che rende questo bene più resistente alle attuali problematiche legate al conflitto in corso come l'aumento dell'inflazione. Inoltre il mercato ha un'offerta di bottiglie pregiate necessariamente limitata: molte di esse infatti vengono aperte e consumate, l'offerta si riduce e, di conseguenza, sale il prezzo delle bottiglie rimaste sul mercato.

"Investire nel vino pregiato permette di avere un punto di vista assai più ampio rispetto ai tradizionali investimenti in beni rifugio quali oro, orologi e diamanti – analizza **Luigi Sangermano, imprenditore del lusso e AD di Laurent-Perrier**

Italia, prestigiosa maison francese di produzione e commercializzazione di champagne – Investire nelle etichette di alta gamma che possono essere consumate dai collezionisti rende il mercato molto più sicuro, quindi meno volatile e con capacità di rendimento a doppia cifra nel lungo periodo: il terribile conflitto in corso, paradossalmente, non creerà particolari problematiche a questo comparto, anzi. **Nei prossimi anni ci sarà una bolla speculativa che farà nuovamente calare le quotazioni dei classici beni rifugio** – conclude Sangermano – bruciando capitali e facendo calare drasticamente il numero di operazioni sul mercato. Il vino pregiato, al contrario, continuerà il suo percorso di crescita, magari rallentando, ma comunque senza mai fermare lo scambio e la crescita di valore”.

L'indice rilevato dal report di Knight Frank Luxury Investment ha messo in evidenza come **nel 2021 gli investimenti siano cresciuti complessivamente del 9%**: in questa speciale classifica il vino pregiato è a pari merito con gli orologi da collezioni (sempre +16%), seguito da opere d'arte (+13%), monete antiche e whisky di pregio che fanno registrare un incremento del 9%. Attenzione però ai prossimi sviluppi sempre relativi al segmento del “fine wine”: **si stanno affacciando sul mercato le prime edizioni limitate di bottiglie dove l’NFT** (Non-Fungible Token) rappresenta l’etichetta del vino ed è realizzata da artisti digitali. Oltre a garantire l'autenticità della bottiglia, sarà possibile rivendere facilmente l'oggetto acquistato scambiando l’NFT, perché il sistema di tracciamento della blockchain registra ogni transazione e aggiorna automaticamente il certificato di proprietà digitale della bottiglia. **Si tratta di un mercato ancora in fase embrionale, ma già diverse cantine stanno iniziando a muoversi con iniziative innovative ad hoc.**