RICERCA & SELEZIONE WINEPEOPLE TALENT

scritto da WinePeople Talent | 7 Gennaio 2026



Vi riportiamo la ricerca di personale di cui si sta occupando la divisione **WinePeople Talent**.

WinePeople vuole essere il punto di riferimento nella Ricerca, Selezione e Formazione di personale manageriale e qualificato per il settore del vino in Italia. Lavoriamo per aiutare le aziende vitivinicole a scegliere e far crescere i propri collaboratori, le risorse che ogni giorno contribuiscono al loro successo. Ai candidati proponiamo opportunità di lavoro selezionate e un supporto durante tutto l'iter di selezione.

Per un'azienda viticola ed enoturistica emiliana cerchiamo una figura chiave, destinata ad assumere un ruolo di coordinamento e raccordo tra la Proprietà, i clienti e i manager esterni incaricati di sviluppare il mercato domestico e l'export.

Richiesta presenza in sede.

AZIENDA

Il nostro cliente è una **cantina emiliana di medie dimensioni,** a conduzione imprenditoriale, con una forte identità territoriale e una produzione orientata alla qualità.

Negli ultimi anni l'azienda ha consolidato il proprio posizionamento sul mercato locale e ora sta cercando di potenziare sia la rete vendita Italia che l'export, puntando allo stesso tempo a un'attività strutturata di **enoturismo, eventi in cantina e vendita diretta** (wine shop e online).

POSIZIONE

La figura che cerchiamo, che chiameremo **Coordinatore Commerciale Interno** , risponderà direttamente alla Proprietà e lavorerà a stretto contatto con i **Sales Manager esterni** (collaboratori a P.IVA) responsabili rispettivamente della rete agenti Italia e dello sviluppo export.

Si tratta di un ruolo **trasversale** , con una forte componente di coordinamento interno, organizzazione e gestione operativa, ma anche con **spazi di crescita** verso responsabilità più ampie sul business.

Nel concreto, la figura avrà le seguenti responsabilità:

- essere il punto di raccordo quotidiano tra Proprietà, Sales Manager esterni e la struttura interna;
- coordinare le attività di **back office commerciale** , assicurando corretto flusso di informazioni, supporto alla rete vendita e gestione operativa degli ordini;
- coordinare e supervisionare le attività di **marketing e comunicazione** , in coerenza con le priorità commerciali (materiali, iniziative a supporto delle vendite, promozione eventi);

- dialogare con la parte tecnica, per garantire un costante allineamento tra i prodotti dell’azienda e le esigenze dei mercati;
- assumere nel tempo un ruolo sempre più centrale nella gestione del business.

REQUISITI

La ricerca è aperta a profili con **esperienza intermedia** (indicativamente 5-10 anni) in ambito **sales, marketing o commerciale** maturata in aziende del settore **wine, food o spirits** , oppure in contesti affini orientati al prodotto e al brand.

In particolare, valuteremo con interesse persone che dimostrino:

- buona comprensione delle dinamiche commerciali e di supporto alla vendita;
- attitudine al coordinamento e all’organizzazione di attività e persone;
- interesse concreto per il mondo del vino e dell’enoturismo;
- capacità di lavorare a stretto contatto con la Proprietà, fungendo da “cerniera” tra visione strategica e operatività quotidiana;
- approccio pratico, affidabile e orientato alla soluzione dei problemi;
- elevata capacità relazionale, in grado di costruire ottime interazioni collaborative e di partnership, sia verso l’interno che l’esterno dell’organizzazione;
- buona conoscenza della lingua inglese.

Più che una specializzazione verticale, ricerchiamo **potenziale di crescita** , senso di responsabilità e desiderio di assumere nel tempo un ruolo sempre più centrale nella gestione del

business.

Si tratta di un’ottima opportunità per entrare in una **realtà vitivinicola solida e autentic**a , in un **ruolo chiave**, a diretto contatto con la Proprietà, che consente di sviluppare una visione completa delle dinamiche commerciali, di marketing e di vendita diretta di una cantina moderna.

La **presenza nella sede in Emilia è un requisito essenziale** , data la natura del ruolo e l’importanza del coordinamento quotidiano.

Candidati a questo link!