

IL PROFILO DELLA SETTIMANA

scritto da WinePeople Talent | 15 Ottobre 2025



In questa rubrica troverai le presentazioni di alcuni candidati provenienti dal mondo del vino che:

- sono stati colloquiati di recente dai nostri recruiter;
- sono stati valutati positivamente sotto il profilo professionale e personale;
- sono interessati a valutare una nuova opportunità lavorativa.

E li abbiamo scelti per te.

ENOLOGA COMMERCIALE

- Livello: Middle
- Residenza: Provinciale di Ravenna e Padova
- Formazione: laurea triennale in Viticoltura ed Enologia

Dinamica, socievole, cosmopolita

La candidata possiede un solido **background in enologia**, unito a una naturale attitudine commerciale e comunicativa. Dopo la laurea in Viticoltura ed Enologia e un master in **Marketing Internazionale del Vino**, ha maturato esperienze che integrano competenze tecniche e capacità di valorizzazione del prodotto sui mercati.

Ha iniziato nell'azienda di famiglia, seguendo l'intera gestione della cantina – dalla vinificazione al rapporto con i clienti e alla partecipazione a fiere internazionali – sviluppando un approccio pratico e dinamico e una forte propensione per la relazione commerciale. Successivamente ha operato in realtà strutturate, occupandosi di selezione vini, comunicazione, promozione ed enoturismo, con un ruolo da autentica **brand ambassador**.

Negli ultimi anni ha ampliato le proprie competenze con corsi di social media marketing ed enoturismo, integrando strumenti digitali per rafforzare la visibilità aziendale. Brillante, propositiva e autonoma, **parla fluentemente inglese** e si muove con disinvoltura in contesti internazionali.

Attualmente è alla ricerca di una realtà strutturata che valorizzi le sue competenze tecniche e comunicative, con un ruolo di **enologa commerciale o brand ambassador**, aperto anche a progetti di export ed enoturismo.

Per maggiori informazioni sul profilo selezionato e sui nostri servizi di recruiting, scrivi una mail a: barbara.vedolin@winepeople-network.com.