

# RICERCA & SELEZIONE WINEPEOPLE TALENT

scritto da WinePeople Talent | 5 Settembre 2025



Vi riportiamo la ricerca di personale di cui si sta occupando la divisione [WinePeople Talent](#).

*Un ruolo commerciale per una persona con formazione enologica. Il ruolo prevede la gestione completa del flusso ordini e spedizioni e la gestione delle visite e delle degustazioni in azienda. Supporta la proprietà nell'interazione con i clienti, partecipando a missioni, fiere ed eventi per valorizzare il brand sui mercati internazionali.*

## AZIENDA

Il nostro cliente è un'**affermata realtà vitivinicola situata nella Valpolicella orientale**. Sebbene di dimensioni contenute (180.000 bottiglie), l'azienda è riconosciuta come punto di

riferimento per la produzione di **vini di qualità con forte identità**. La coerenza del percorso intrapreso ha garantito un solido posizionamento e una presenza consolidata in oltre 20 mercati internazionali. Ricerchiamo una persona di formazione enologica per gestire tutto il flusso di gestione degli ordini e spedizioni, con una prospettiva di crescita in ambito commerciale.

## POSIZIONE

La persona che cerchiamo lavorerà a fianco della proprietà, che al momento segue direttamente i clienti in tutti i mercati, con lo scopo di **facilitare e rendere efficace il flusso di attività legate alla gestione e all'evasione completa dell'ordine**, in stretta collaborazione con la produzione e gestendo sia il **magazzino** interno che la logistica. Gradualmente, sarà coinvolta nella gestione dei clienti, partecipando a missioni, fiere ed eventi avendo la responsabilità della cura delle **visite in cantina e degustazioni guidate**.

## REQUISITI

Per questo ruolo di gestione commerciale e back office (ordini, magazzino, fatturazione, spedizioni, problem solving) pensiamo che una **persona con un background formativo enologico o analoga esperienza** possa meglio comprendere le peculiarità legate alle normative e ai vincoli che caratterizzano la commercializzazione del prodotto vino nei mercati internazionali. Le competenze commerciali si potranno acquisire *on the job* ma la **conoscenza dell'inglese** è comunque necessaria.

Si tratta di una proposta che può interessare persone che hanno scelto un percorso di studi legato all'enologia ma, sentendo di avere un **vocazione commerciale**, vogliono iniziare o proseguire un percorso che li porti a crescere in questa direzione.

La sede dell'azienda è a est di Verona, per cui invitiamo i candidati e le candidate a ben considerare i vincoli logistici legati allo spostamento quotidiano.

**[Candidati a questo link!](#)**