

IL PROFILO DELLA SETTIMANA

scritto da WinePeople Talent | 27 Marzo 2026



EXPORT MANAGER
id 40838

**Proattiva
Strutturata
Determinata**

Livello: Middle
Residenza: Toscana
**Formazione: Laurea in Lingue,
Letterature e Studi Interculturali**
Lingue: Inglese C1, Spagnolo C1

In questa rubrica troverai le presentazioni di alcuni candidati provenienti dal mondo del vino che:

- sono stati colloquiati di recente dai nostri recruiter;
- sono stati valutati positivamente sotto il profilo professionale e personale;
- sono interessati a valutare una nuova opportunità lavorativa.

E li abbiamo scelti per te.

EXPORT MANAGER

- Livello: Middle
- Residenza: Toscana
- Formazione: Laurea in Lingue, Letterature e studi

Interculturali

- Lingue: Inglese C1, Spagnolo C1

Proattiva, Strutturata, Determinata

Professionista con circa **5 anni di esperienza** nel settore **wine premium**, ha sviluppato un profilo completo in **ambito commerciale export**, maturando competenze sia operative che strategiche all'interno di un contesto aziendale strutturato e in forte evoluzione.

Dopo un iniziale percorso nel **back office export**, ha progressivamente ampliato il proprio ruolo fino a diventare un punto di riferimento per la funzione commerciale, supportando la proprietà e la direzione nelle attività di pianificazione e gestione.

Attualmente segue in prima persona i **mercati europei**, occupandosi dello sviluppo commerciale **B2B** con focus sul canale **Horeca** e sulla gestione dei distributori, contribuendo alla crescita del fatturato e al consolidamento del posizionamento premium del brand.

Parallelamente, ha maturato una **visione trasversale sui mercati extra-europei** (USA e Asia), coordinando interlocutori locali e supportando attività di budget, forecast e analisi dei dati, oltre alla gestione di tematiche legate alla logistica internazionale e alle dinamiche distributive.

Abituata a operare in **contesti complessi e in fase di crescita**, si distingue per autonomia, spirito di iniziativa e capacità di assumersi responsabilità anche in assenza di una struttura strategica aziendale.

Desidera assumere un ruolo pieno di **Export Manager**, con responsabilità diretta sui mercati internazionali, autonomia decisionale e possibilità di contribuire allo sviluppo strategico e commerciale dell'azienda.

Per maggiori informazioni sul profilo selezionato e sui nostri servizi di recruiting, scrivi una mail a: barbara.vedolin@winepeople-network.com.