

RICERCA & SELEZIONE WINEPEOPLE TALENT

scritto da WinePeople Talent | 6 Luglio 2026



Vi riportiamo la ricerca di personale di cui si sta occupando la divisione [WinePeople Talent](#).

Per l'azienda vinicola Cielo e Terra cerchiamo in esclusiva la persona che avrà la responsabilità di dare vita a una nuova Business Unit dedicata all'Hospitality e all'Enoturismo, trasformando una dimora storica in una destinazione di riferimento per l'accoglienza e l'esperienza del brand.

AZIENDA

Cielo e Terra è una realtà vinicola italiana che negli anni ha costruito il proprio successo attraverso una forte presenza sui mercati nazionale e internazionali e una costante attenzione all'innovazione e alla sostenibilità. All'interno di

un progetto strategico di valorizzazione del brand e di sviluppo delle attività ad alto valore aggiunto, l'azienda ha recentemente avviato un importante investimento su **Villa La Favorita, storica villa veneta situata a Sarego (VI), destinata a diventare il cuore delle attività di rappresentanza, hospitality ed enoturismo della cantina.** Per guidare questo progetto ricerchiamo una figura manageriale che assuma la responsabilità dello sviluppo e della gestione della nuova Business Unit Hospitality & Wine Experience.

POSIZIONE

Si tratta di una posizione che combina visione imprenditoriale, sviluppo commerciale e capacità di execution. La persona che selezioneremo avrà il compito di **trasformare Villa La Favorita in una destinazione riconosciuta e profittevole**, sviluppando un'offerta integrata che comprende:

- esperienze enoturistiche e Wine Shop;
- eventi corporate e MICE;
- matrimoni ed eventi privati;
- iniziative di valorizzazione del territorio e del brand.

Riportando direttamente alla Direzione Aziendale, avrà la **responsabilità del conto economico della Business Unit** e sarà chiamata a costruirne progressivamente il modello di business, le relazioni commerciali e i processi operativi. Più che un responsabile di struttura, cerchiamo una persona capace di agire come un vero **Business Unit Manager**, contribuendo alla crescita di un progetto nuovo e altamente strategico per l'azienda. Entriamo nel dettaglio delle principali responsabilità e attività:

- Definire e sviluppare il piano commerciale della Business Unit Hospitality & Wine Experience.

- Costruire e consolidare relazioni con:
 - aziende;
 - agenzie eventi;
 - tour operator;
 - wedding planner;
 - operatori turistici;
 - stakeholder del territorio.

- Sviluppare il business delle attività enoturistiche, incrementando visitatori, esperienze e fatturato, inclusa la vendita diretta dei vini.
- Promuovere la location nel mercato degli eventi aziendali e delle attività MICE.
- Sviluppare il segmento wedding ed eventi privati di fascia medio-alta.
- Progettare e coordinare nuove esperienze e iniziative coerenti con il posizionamento premium del brand.
- Garantire elevati standard di accoglienza e customer experience.
- Coordinare fornitori, partner e collaboratori coinvolti nelle attività della struttura.
- Monitorare KPI, risultati economici e andamento delle iniziative, predisponendo report periodici per la Direzione.
- Contribuire alla costruzione dell'identità e del posizionamento di Villa La Favorita come luogo di riferimento per l'hospitality e l'enoturismo nel territorio.

REQUISITI

Per questa posizione immaginiamo una persona che abbia già maturato esperienze di responsabilità nello sviluppo e nella gestione di attività legate all'hospitality, agli eventi o al turismo esperienziale.

Potrebbero risultare particolarmente interessanti candidature provenienti da:

- dimore storiche e ville per eventi;
- relais e strutture di ospitalità di fascia alta;
- location dedicate a matrimoni ed eventi;
- hospitality management enoturistico;
- destination management;
- turismo esperienziale e culturale.

La provenienza dal settore vitivinicolo, anche a livello internazionale, costituisce un elemento di interesse, ma non rappresenta un requisito indispensabile. Queste le competenze chiave:

- Forte orientamento commerciale e sviluppo del business.
- Capacità di costruire relazioni professionali di alto livello.
- Esperienza nella gestione di budget e obiettivi economici.
- Capacità di coordinare progetti e attività complesse.
- Sensibilità per i temi dell'accoglienza, dell'esperienza cliente e della valorizzazione del territorio.
- Ottima conoscenza della lingua inglese.

Cosa offriamo:

- La possibilità di guidare la nascita e lo sviluppo di una nuova Business Unit all'interno di una realtà imprenditoriale solida e ambiziosa.
- Un progetto che unisce vino, territorio, ospitalità ed esperienze.
- Un ruolo con elevata autonomia e visibilità all'interno dell'organizzazione.

Sede di lavoro: Sarego (VI)Retribuzione indicativa: RAL € 60.000 – 65.000

L'azienda è una **Società Benefit** e una **B Corp**, riconoscimenti che testimoniano un impegno concreto verso la sostenibilità ambientale, sociale ed economica, elementi che rappresentano parte integrante della propria identità e del proprio modello di sviluppo. Coerentemente con questi valori, promuove processi di selezione e inserimento orientati all'inclusione e al rispetto delle persone, valorizzando le differenze individuali e favorendo un ambiente di lavoro in cui ciascuno possa esprimere al meglio il proprio potenziale. Se condividi questi valori e desideri contribuire alla crescita di un progetto che unisce eccellenza vitivinicola, ospitalità e sostenibilità, siamo pronti a ricevere la tua candidatura.

[Candidati a questo link!](#)