

IL PROFILO DELLA SETTIMANA

scritto da WinePeople Talent | 26 Luglio 2022



In questa rubrica troverai le presentazioni di alcuni candidati provenienti dal mondo del vino che:

- sono stati colloquiati di recente dai nostri recruiter;
- sono stati valutati positivamente sotto il profilo professionale e personale;
- sono interessati a valutare una nuova opportunità lavorativa.

E li abbiamo scelti per te.

SALES MANAGER ITALIA ESTERO – id 31687

Serio, orientato al risultato, motivato

Età: 37 anni

Residenza: Veneto

Lingue: Inglese ottimo, cinese molto buono

Formazione: Laurea in Lingue Orientali e Executive Master in Wine

Export Management – Sommelier FISAR

Chi è e che cosa fa:

Dopo la laurea il candidato intraprende una prima esperienza breve, ma molto significativa nella vendita del vino in qualità di **resident manager in mercati internazionali quali Shanghai, Hong Kong e Macao** per conto di una prestigiosa azienda vitivinicola italiana.

Una volta rientrato in Italia **partecipa all'avviamento di un progetto che ha lo scopo di unire piccoli produttori per la vendita dello sfuso** e per produzione e vendita di prodotto a marchio proprio. Questa esperienza gli ha dato la possibilità di sviluppare e testare una strategia di vendita multicanale che lo ha portato ad occuparsi di GDO e Horeca sia per il mercato Italia sia per quello estero con le relative peculiarità e complessità.

Ha potuto inoltre mettere in campo le sue capacità organizzative nella **pianificazione della gestione produttiva e nel coordinamento del personale commerciale** e operativo di cantina.

Il candidato è alla ricerca di una **posizione sales in un'azienda strutturata** sul piano commerciale con progetti ambiziosi e obiettivi chiari.

Alcuni dei nostri servizi di recruiting specifici per il settore vitivinicolo:

1. RICERCA DI MULTI BRAND EXPORT MANAGER

Sei alla ricerca di un Export Manager ma non puoi assumere un dipendente? Hai la necessità di un Export Manager già attivo e inserito nei mercati internazionali che ti interessano?

- Il Multi Brand Export Manager è l'Export Manager a Partita Iva adatto alle grandi, medie, piccole e piccolissime aziende del vino.
- Li abbiamo contattati, mappati e colloquiati per offrirti il servizio di ricerca agile e a costi contenuti di questi professionisti dell'export.

2. INTERNATIONAL RECRUITING

Stai consolidando la tua presenza nei mercati internazionali?

Il nostro servizio di dedicato a profili internazionali rafforza e sviluppa il tuo business all'estero. Ricerchiamo e selezioniamo figure commerciali multilingue, italiane o residenti all'estero:

- Resident Manager
- Direttori Commerciali
- Export Area Manager
- Back-Office export

Per maggiori informazioni sul profilo selezionato e sui nostri servizi di recruiting, scrivi una mail a: barbara.vedolin@winepeople-network.com.