IL PROFILO DELLA SETTIMANA

scritto da WinePeople Talent | 14 Gennaio 2026



In questa rubrica troverai le presentazioni di alcuni candidati provenienti dal mondo del vino che:

- sono stati colloquiati di recente dai nostri recruiter;
- sono stati valutati positivamente sotto il profilo professionale e personale;
- sono interessati a valutare una nuova opportunità lavorativa.

E li abbiamo scelti per te.

JUNIOR SALES AND BACK OFFICE EXPORT

- Livello: Junior
- Residenza: Treviso
- Formazione: Laurea Magistrale in abito economico –

internazionale | WSET 2 | Sommelier AIS
- Lingue: ottimo inglese, con conoscenza di spagnolo e cinese

Motivato, Internazionale, Versatile

Il candidato è un giovane professionista con forte interesse per il settore vitivinicolo e una formazione internazionale in ambito economico e business.
Inserito in un contesto produttivo del vino, ha iniziato il proprio percorso in attività operative e di supporto, ampliando progressivamente il ruolo – anche per esigenze aziendali – verso **sales support, centralino e back office**, ambiti nei quali ha dimostrato particolare attitudine e interesse.

Si occupa della gestione documentale legata agli ordini e alle spedizioni, del coordinamento con agenti e interlocutori esterni e del supporto ai clienti, affiancando anche attività di accoglienza e degustazione, con attenzione alla relazione e alla valorizzazione del prodotto.

Ha maturato un'esperienza internazionale nel settore beverage, collaborando con realtà orientate ai mercati esteri e supportando attività di **vendita, marketing e analisi di mercato**, oltre all'organizzazione di eventi di settore.

Profilo giovane e orientato alla crescita, ricerca oggi un'opportunità in ambito**export come back office commerciale, supporto vendite**, all'interno di un'azienda vitivinicola che offra un percorso di sviluppo nel medio periodo.

Per maggiori informazioni sul profilo selezionato e sui nostri servizi di recruiting, scrivi una mail a: **barbara.vedolin@winepeople-network.com**.