

# IL PROFILO DELLA SETTIMANA

scritto da Redazione Wine Meridian | 19 Giugno 2024



In questa rubrica troverai le presentazioni di alcuni candidati provenienti dal mondo del vino che:

- sono stati colloquiati di recente dai nostri recruiter;
- sono stati valutati positivamente sotto il profilo professionale e personale;
- sono interessati a valutare una nuova opportunità lavorativa.

E li abbiamo scelti per te.

## KEY ACCOUNT MANAGER

- Livello: Senior
- Residenza: Provincia di Verona
- Formazione: Diploma Chimico

## *Professionale ed efficace nelle trattative*

Professionista motivato e affidabile, con ottime capacità organizzative e di leadership, ha maturato vent'anni di esperienza nel settore Food & Beverage.

Ha lavorato prima come **agente di vendita**, e poi con il ruolo di **Sales Manager**, fino ad approdare alla funzione di **Key Account nei canali GDO e HORECA**.

Ha sviluppato nel tempo forti **abilità nel business development e nella conduzione di trattative complesse**.

Ha collaborato con un'azienda operante nella vendita del vino, nel ruolo attivo di **ricerca e gestione nuovi clienti, organizzazione di attività promozionali, con focus sull'efficacia del processo di delivery**.

La persona ha un forte orientamento al risultato, è intraprendente e motivata; ha ottime doti comunicative e di relazione.

Descrive il suo approccio al lavoro come propositivo e orientato alla risoluzione di problematiche anche complesse.

È attualmente aperto a valutare posizioni di Key Account nel settore vino, per poter continuare il suo percorso di crescita professionale in un settore che lo appassiona.

## **Alcuni dei nostri servizi di recruiting specifici per il settore vitivinicolo:**

### **1. RICERCA DI MULTI BRAND EXPORT MANAGER**

Sei alla ricerca di un Export Manager ma non puoi assumere un dipendente? Hai la necessità di un Export Manager già attivo e inserito nei mercati internazionali che ti interessano?

- Il Multi Brand Export Manager è l'Export Manager a

Partita Iva adatto alle grandi, medie, piccole e piccolissime aziende del vino.

- Li abbiamo contattati, mappati e colloquiati per offrirti il servizio di ricerca agile e a costi contenuti di questi professionisti dell'export.

## **2. INTERNATIONAL RECRUITING**

Stai consolidando la tua presenza nei mercati internazionali?

Il nostro servizio, dedicato a profili internazionali, rafforza e sviluppa il tuo business all'estero. Ricerchiamo e selezioniamo figure commerciali multilingue, italiane o residenti all'estero:

- Resident Manager
- Direttori Commerciali
- Export Area Manager
- Back-Office export

Per maggiori informazioni sul profilo selezionato e sui nostri servizi di recruiting, scrivi una mail a: [barbara.vedolin@winepeople-network.com](mailto:barbara.vedolin@winepeople-network.com).