

RICERCA & SELEZIONE WINEPEOPLE TALENT

scritto da WinePeople Talent | 23 Marzo 2023



Vi riportiamo la ricerca di personale di cui si sta occupando la divisione [WinePeople Talent](#).

AZIENDA

La **Vivai Cooperativi Rauscedo [VCR]** è leader mondiale nella produzione e commercializzazione di **barbatelle**. Ha sede in provincia di Pordenone e opera attraverso società controllate e partecipa nelle principali regioni vitivinicole del mondo. Ha da poco inaugurato un **Centro di Ricerca** all'avanguardia dotato di laboratori dedicati alla diagnostica sierologica e molecolare, alla microbiologia alle colture in vitro e al miglioramento genetico tramite selezione clonale e creazione di nuove varietà resistenti alle malattie.

La proprietà è attualmente alla ricerca di un **SALES MANAGER ESTERO** per la gestione e lo sviluppo di importanti mercati nazionali ed internazionali (Brasile, Argentina, Armenia,

Georgia, Azerbaijan, Moldavia, Ucraina, Russia e Polonia).

POSIZIONE

Il nuovo profilo professionale risponderà al Direttore Generale e dovrà integrarsi all'interno della rete vendite composta da altri Area Manager (Italia ed estero) con l'obiettivo di garantire la continuità e al tempo stesso migliorare e implementare le attuali quote di mercato delle aree che gli verranno affidate.

Partendo dalla comprensione del contesto e dall'analisi della situazione *as is* dei mercati affidati, il Sales Manager avrà il compito prioritario di concordare con la Direzione generale e con la Proprietà un **piano di sviluppo** delle vendite globali, che permetta certamente di assecondare l'attuale trend di sviluppo ma punti soprattutto a migliorare le quote di mercato, l'immagine e il brand VCR nelle aree di propria competenza.

La posizione prevede il coordinamento operativo della rete vendita composta da agenti, rivenditori e consulenti operanti in loco. Compito del Sales Manager sarà anche quello di migliorare e ottimizzare la propria rete commerciale potendo decidere, insieme alla Direzione, di inserire o sostituire alcune figure professionali.

Nel concreto, queste saranno le aree di attenzione della persona da inserire:

- in accordo con la Direzione, definizione di un piano sales & marketing con relativo budget annuale di vendite, costi commerciali e di comunicazione;
- consulenza agronomica pre e post-vendita;
- cura e supporto dei partner distributivi all'estero per aiutarli a comprendere i valori distintivi dell'azienda e a sviluppare al meglio il business nei mercati di competenza;

- pianificazione, organizzazione e partecipazione a fiere ed eventi nazionali e internazionali per la promozione del Brand e dei prodotti, sempre in coordinamento e sinergia con la Proprietà;
- reportistica costante alla Direzione e alla Proprietà sui progressi rispetto agli obiettivi concordati;
- collaborazione con gli uffici interni ed esterni di comunicazione per la messa a punto di tutto il materiale (online e offline) di supporto alle vendite e per la gestione delle attività;
- dialogo e collaborazione con il centro ricerche VCR al fine di selezionare varietà e cloni strategici per i propri mercati di riferimento.

REQUISITI

La nostra ricerca si orienterà su figure di sales manager, con esperienza di almeno 3-5 anni nello sviluppo commerciale Italia e/o estero con prodotti e servizi legati al settore vitivinicolo e in possesso di una laurea magistrale in viticoltura ed enologia e/o scienze agrarie.

Una buona formazione sul prodotto vite/vino e la **conoscenza fluente e professionale dell'inglese** sono i requisiti base, ma sarà importante dimostrare anche un'esperienza di successo nella promozione di prodotti legati alla filiera vitivinicola sui mercati internazionali e/o sul mercato domestico (prodotti per la difesa e la nutrizione dei vigneti, macchinari e prodotti enologici ecc.). La conoscenza della lingua francese e/o spagnola rappresenterà un valore aggiunto durante la selezione.

Per sua natura la posizione prevede disponibilità a muoversi frequentemente sia nel territorio nazionale sia nei mercati internazionali e di garantire la presenza, quando necessaria, nella sede di San Giorgio della Richinvelda (PN).

L'incarico è affidato in esclusiva a WinePeople Talent –

Competenze in rete, per cui chiediamo ai candidati e alle candidate di non contattare direttamente i Vivai Rauscedo. Gli eventuali CV che arriveranno alla VCR, saranno comunque inoltrati ai nostri recruiter per la valutazione preliminare.

Se interessati, inviare il proprio curriculum a [questo link](#).