RICERCA & SELEZIONE WINEPEOPLE TALENT

scritto da WinePeople Talent | 30 Gennaio 2023



Vi riportiamo la ricerca di personale di cui si sta occupando la divisione **WinePeople Talent**.

AZIENDA
Il nostro cliente è una società specializzata nello sviluppo del business delle aziende vitivinicole italiane nei mercati internazionali. La Mission è quella di aiutare le cantine a elaborare una strategia export coerente, individuando poi i partner distributivi più allineati nei mercati chiave e favorendo lo sviluppo delle vendite attraverso azioni di formazione e affiancamento e partecipando a eventi.

Tutto il team lavora con forte autonomia e in modalità smart working, coordinato dalla Direzione che ha base in Piemonte.

POSIZIONE

La persona da inserire andrà a rafforzare il team di export manager e risponderà alla Direzione, con lo scopo di **sviluppare nuove opportunità in aree di mercato da esplorare o potenziare**. L'obiettivo principale sarà **il mercato della CINA** ma la persona da inserire dovrà muoversi in misura minore anche in altri mercati (ASIA, Europa, e altre aree da definire).

Nel dettaglio il/la junior export manager dovrà:

- conoscere in modo approfondito i prodotti e la filosofia commerciale di tutte le aziende rappresentate
- affiancare la Direzione per assorbire lo stile e l'approccio aziendale, oltre a prendere visione di quanto già fatto nel mercato cinese e negli altri mercati internazionali che dovrà seguire e sviluppare;
- seguire e gestire attività di back office e spedizione, incluso check amministrativo (documenti, pagamenti) per i mercati/clienti affidati
- gestire missioni/eventi dedicati nei diversi mercati
- acquisire progressiva autonomia nella mappatura dei mercati potenziali e nella ricerca di importatori e distributori in linea con i target delle aziende clienti
- sfruttare a pieno tutti gli strumenti digitali che possono favorire l'attività di business development
- trasferire informazioni su clienti e mercati alla Direzione (reportistica) e garantire una costante circolazione delle informazioni all'interno del team, collaborando attivamente al raggiungimento degli obiettivi condivisi.

REQUISITI

Stiamo cercando una persona con **un'esperienza di almeno 2 anni** nell'export di aziende vinicole (da valutare settori limitrofi come food e spirits). I requisiti di base sono la conoscenza professionale delle **lingue cinese e inglese** unita a una

competenza tecnica adeguata del prodotto-vino che permetta di essere efficaci e credibili nella comunicazione dei prodotti con gli importatori/distributori/clienti.

Per lavorare bene in questo dinamico e giovane contesto sono richieste alcune attitudini:

- grande senso di appartenenza al team
- autonomia nella gestione del proprio tempo in funzione degli obiettivi
- approccio professionale: condivisione costante delle informazioni (lavorando a distanza, la tecnologia aiuta molto!)
- condivisione delle best practices di mercato tra colleghi e costante allineamento del team su tutti i progetti seguiti.

Se interessati, inviare la propria candidatura al seguente **LINK**.