

IL PROFILO DELLA SETTIMANA

scritto da WinePeople Talent | 12 Febbraio 2025



LIVELLO:
Senior

RESIDENZA:
Monza

FORMAZIONE:
WSET 2

In questa rubrica troverai le presentazioni di alcuni candidati provenienti dal mondo del vino che:

- sono stati colloquiati di recente dai nostri recruiter;
- sono stati valutati positivamente sotto il profilo professionale e personale;
- sono interessati a valutare una nuova opportunità lavorativa.

E li abbiamo scelti per te.

SALES EXPORT MANAGER

Professionista del settore vitivinicolo con oltre 20 anni di esperienza, maturata collaborando con produttori di piccole e medie dimensioni in tutta Italia e successivamente anche

all'estero. Ha sviluppato competenze approfondite nella promozione e vendita di vini di alta qualità, distinguendosi per la capacità di creare connessioni tra culture e mercati diversi.

Ha vissuto per parecchi anni in Cina, operando inizialmente come agente commerciale per importanti importatori europei e cinesi per poi fondare una società di importazione, specializzandosi nell'**organizzazione di eventi di degustazione e strategie di marketing mirate** su di vini premium.

La sua esperienza nella gestione di eventi enogastronomici gli ha permesso di sviluppare un approccio innovativo alla comunicazione e al branding, creando esperienze di degustazione coinvolgenti per clienti e operatori del settore.

Si propone come **Sales Export Manager** per aziende di piccola e media produzione, supportando l'ingresso e il consolidamento nei mercati internazionali attraverso strategie mirate di promozione e vendita.

Per maggiori informazioni sul profilo selezionato e sui nostri servizi di recruiting, scrivi una mail a: barbara.vedolin@winepeople-network.com.